

Как грамотно начать вендинговый бизнес?

Трифиллов Денис
Supervending.ru

Кто я такой?



- Соучредитель компании SuperVending
- В вендинге с 2008года
- В нашей компании отвечаю за закупки и финансы
- Спикер на отраслевых конференциях Vendexpo

Что такое вендинг?

- Кофейные автоматы
- Снековые автоматы
- Автоматы по продаже апельсинового сока
- Специализированные:

ксероксы, фото-киоски, призовые, автоматы для детей и тд.



Насколько рынок вендинга занят в РФ?

Сравним его с другими странами:

1. США - 20 чел на автомат
2. Япония - 23
3. Европа - 120
4. Россия - ?



Насколько рынок вендинга занят в РФ?

Сравним его с другими странами:

1. США - 20 чел на автомат
2. Япония - 23
3. Европа - 120
4. Россия - **5000-10000**



В нашей стране огромный потенциал роста!

Что такое вендинг?

- Кофейные автоматы - **300%**
- Снековые автоматы - **100%**
- Автоматы по продаже апельсинового сока - **100%**
- Специализированные:

ксероксы, фото-киоски, призовые, автоматы для детей и тд.



Этапы построения вендингового бизнеса

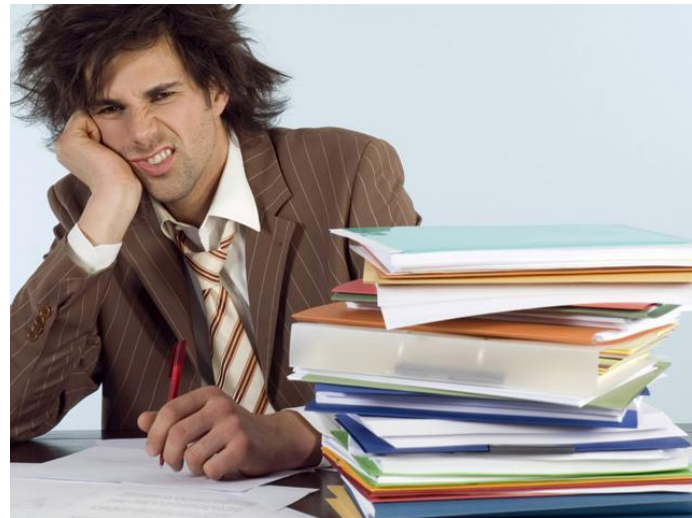
Юр. лицо



Оформление юр лица

ИП

Просто открыть и меньше отчитываться, но
больше рисков и труднее закрыть



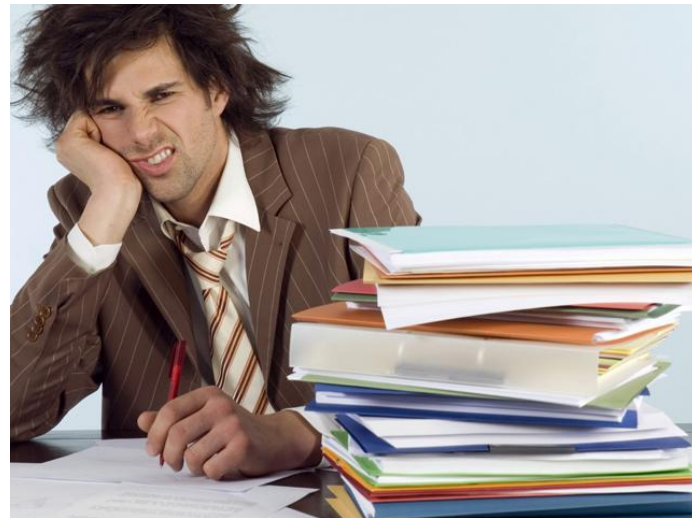
Оформление юр лица

ИП

Просто открыть, но больше рисков и труднее закрыть

ООО

Труднее открыть, но меньше рисков и легче закрыть



Налоговые и бухгалтерские моменты

- Кассовый аппарат не требуется



Налоговые и бухгалтерские моменты

- Кассовый аппарат не требуется
- Регистрация автомата в налоговой не требуется



Налоговые и бухгалтерские моменты

- Кассовый аппарат не требуется
- Регистрация автомата в налоговой не требуется
- Разрешение/лицензия на автомат не требуется



Налоговые и бухгалтерские моменты

- Кассовый аппарат не требуется
- Регистрация автомата в налоговой не требуется
- Разрешение/лицензия на автомат не требуется
- На практике проверяют автоматы только СЭС



Налоговые и бухгалтерские моменты

- Кассовый аппарат не требуется
- Регистрация автомата в налоговой не требуется
- Разрешение/лицензия на автомат не требуется
- На практике проверяют автоматы только СЭС
- Сертификаты на автомат не требуются, но сертификаты на наполнители лучше иметь “под рукой”



Налоговые и бухгалтерские моменты

- Кассовый аппарат не требуется
- Регистрация автомата в налоговой не требуется
- Разрешение/лицензия на автомат не требуется
- На практике проверяют автоматы только СЭС
- Сертификаты на автомат не требуются, но сертификаты на наполнители лучше иметь “под рукой”
- Нужно использовать ЕНВД > патент > УСН



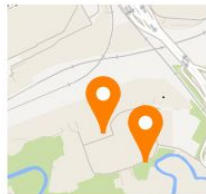
Этапы построения вендингового бизнеса

Юр. лицо



+

Поиск места



Куда ставят автоматы

- Беспроигрышные места (институты, гос учреждения, налоговые)
- Бизнес центры
- Мойки
- Нотариусы
- Банки
- Школы иностранных языков
- ...Везде где люди ожидают



Как искать места установки

Ищем телефоны через яндекс/гугл карты

Вводим в поиск запросы:

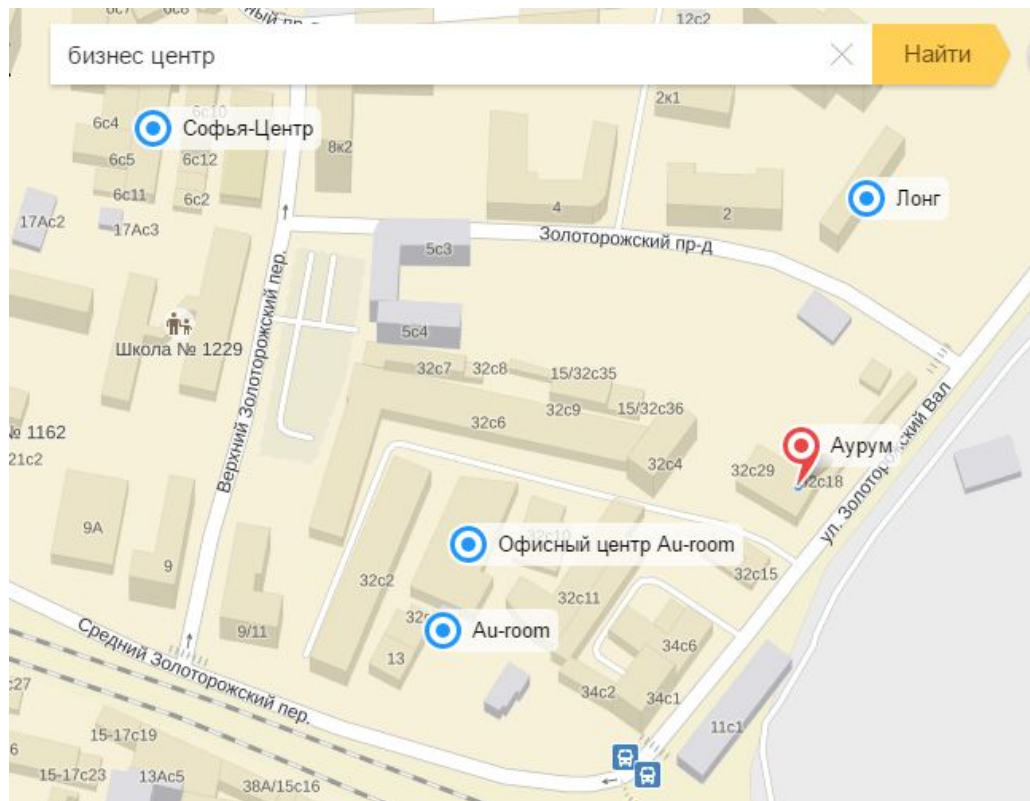
Бизнес-центр

Мойка

Банк

....

Кликаем и узнаем
телефоны



Звоним и договариваемся о встрече по аренде

Варианты предложений:

- Предоставить услугу для ваших клиентов и сотрудников (мини-кафе)



Звоним и договариваемся о встрече по аренде

Варианты предложений:

- Предоставить услугу для ваших клиентов и сотрудников (мини-кафе)
- Арендовать площадь под торговый автомат



Обязательно фиксируем каждый звонок в таблице

дата	место	Адрес	контакты	конт лицо	результат	действие	п
23.01.2016	БЦ Лонг	ул. Золоторожс	(495)223-47-38	Дмитрий Глазунов	Выслал коммерческое	перезвонить 30.01	
	БЦ Аурум	ул. Золоторожс	(495) 781-11-78	Константин	Думают	перезвонить 07.02	
	Склад	Строгановский г	(495) 926-23-41	Георгий	Встрелись	заключаем договор	
	НИИ Росрезерв	ул. Волочаевск	(495) 362-88-41	Владимир Анатол	ждем тендер	посмотреть сайт 01.06	

Средние показатели по отрасли:

50 звонков = 5 встреч = 1-2 нормальные точки

Пример, этой таблички можно потом скачать [здесь >>>](#)

О чем договариваться на месте установки?

1. Презентация вашей фирмы (история, модели, наполнители)
2. Узнать в каких местах можно установить торговый автомат
3. Обсудить арендную ставку
4. При себе иметь буклеты, визитку и типовой договор аренды
5. Пример презентации [скачать >>>](#)



На что обратить внимание на месте установки

- Кол-во сотрудников
- Места для курения
- Наличие конкурентов
- Наличие столовой



На что обратить внимание на месте установки

- Кол-во сотрудников
- Места для курения
- Наличие конкурентов
- Наличие столовой

Профи вендинга всегда тестируют точки маленьким автоматом-разведчиком - прибыльность точки очень редко удастся спрогнозировать!



Обход мест

Физически обходить все потенциальные точки в своем районе

Минусы: Не каждый может приходить без приглашения

Плюсы: Можно сразу оценить точку и договориться на месте



Покупка мест для установки

- Цена 5-30тр.
- Нет гарантий, так как фактически продается контакт арендодателя
- Максимум можно купить среднюю по прибыли точку
- Много мошенников, которые продают одну точку несколько раз



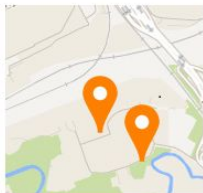
Этапы построения вендингового бизнеса

Юр. лицо



+

Поиск места



Выбор автомата



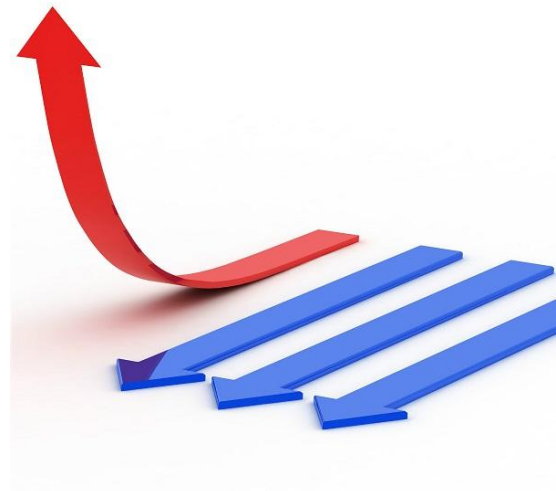
Выбор автомата в зависимости от места

- проходимость (низкая, средняя или высокая)
- социальный статус клиентов (вкус, платежеспособность и т.д.)
- наличие конкуренции на точке
- безопасность точки (вероятность вандализма)



Преимущества Б/У перед новыми

- В кризис б/у автомат в 2-2,5 раза дешевле, чем новый;
- Оптимально чтобы попробовать себя в этом бизнесе с минимальными рисками;
- Б/У автомат исчерпал свой ресурс на 10-25%, но цена за него 50-60% ниже;
- “Агрессивные” точки, например, автосервис, мойка, ОМОН;



Когда не стоит покупать б/у

- Модели, которые не имеют официальных представительств в РФ
- Если “не дружите” с техникой
- Без гарантии
- Не старше 7 лет



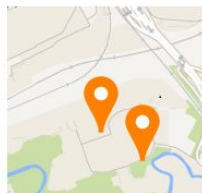
Этапы построения вендингового бизнеса

Юр. лицо



+

Поиск места



Выбор автомата



Выбор наполнителей



Хитрости при выборе наполнителей

Наглядный пример

Марка	Цена за кг	Расход на напиток, в граммах	Себестоимость напитка с учетом расхода
ICS	634	6,25	3,96руб
Аманду	345	12,5	4,31руб

То что дешево на первый взгляд, на самом деле выходит дороже!



Этапы построения вендингового бизнеса



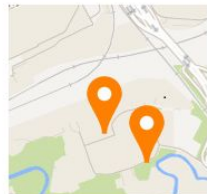
Этапы построения вендингового бизнеса

Юр. лицо



+

Поиск места



Выбор автомата



Выбор наполнителей



Установка



Обслуживание
Инкассация



Постоянное обслуживание

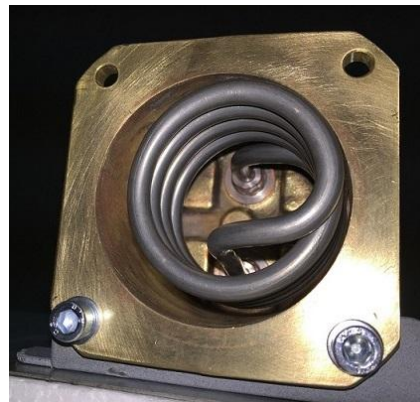
Обслуживать два раза в неделю по 30-40 мин.

- Пополнение ингредиентов (кофе, молоко...)
- Мойка автомата
- Инкассация купюр и загрузка мелочи
- Наполнение водой



Техническое обслуживание

- Обслуживать 1 раз в год
- Прочистка бойлера
- Очистка гидравлики и клапанов
- Общая техническая диагностика



Этапы построения вендингового бизнеса



Начальные вложения

- Регистрация юр лица: 15тр
- Покупка автомата: 120тр
- Покупка наполнителей: 5тр
- Прочие расходы: 5тр (перевозка на точку, загрузка мелочи, запасной ремкомплект, моющие средства и тд.)
- Всего: 145тр

Сколько можно зарабатывать с автомата?

Дневные продажи - 30 стаканов

Средняя цена чашки - 35 руб (по Москве)

Точка работает с понедельника по субботу или 26 дней в мес

Выручка = 30ст × 35руб × 26дн = 27300руб

Теперь отнимаем расходы!



Расходы

Себестоимость ингредиентов - 25% от выручки

Аренда места - 10%

Бензин - 1000руб/мес

Прочие: тех расходники, моющие средства и тд. 500руб

Итого: 27300 - 35% - 1500руб = 16245руб



Подведение финансовых итогов

Прибыль - 16245 руб

Налоги:

Если вы в Москве, то используем УСН 6% от выручки

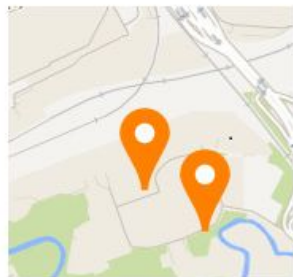
Если регион, то ЕНВД зависит от региона от 800 до 1850руб с автомата

Чистыми около 14000-15000руб с автомата. Окупаемость 8 мес.



Этапы построения вендингового бизнеса

Поиск места



Расширение: кофейник или снэк

Учет



Переустановка

Установка



**Обслуживание
Инкассация**



Когда выгодны снековые автоматы?

Плюсы:

- Доп доход, но рентабельность ниже.
- Снековый автомат, как правило, дешевле
- Реже ломается
- Синергия с кофе-автоматом
- Сглаживание сезонки



Когда выгодны снековые автоматы?

Минусы:

- Больше трудозатрат на обслуживание
- Контроль сроков годности
- Больше воровства
- Больше места под склад



Лирическое заключение

Не ошибается тот, кто ничего не делает

Теодор Рузвельт

- Любой бизнес надо тестировать. Вы никогда не рассчитаете все на 100%

Лирическое заключение

Не ошибается тот, кто ничего не делает

Теодор Рузвельт

- Любой бизнес надо тестировать. Вы никогда не рассчитаете все на 100%
- Самая главная ошибка новичков - опускать руки после первой неудачи

Лирическое заключение

Не ошибается тот, кто ничего не делает

Теодор Рузвельт

- Любой бизнес надо тестировать. Вы никогда не рассчитаете все на 100%
- Самая главная ошибка новичков - опускать руки после первой неудачи
- Вендинг - это реальный бизнес с очень низкими начальными вложениями и свободной нишей

Полезные материалы

Готовая таблица для поиска точек [>>>](#)

Калькулятор для расчета прибыли в Excel [>>>](#)

Типовой договор аренды [>>>](#)

Видеоинструкции к автоматам [>>>](#)

Статья [“какие б/у автоматы лучше не покупать” >>>](#)

Статья [“типичные ошибки при организации вендинг-бизнеса” >>>](#)



Спасибо за внимание!

Будут вопросы пишите на:



dt@supervending.ru



vk.com/supervendingru



facebook.com/supervending